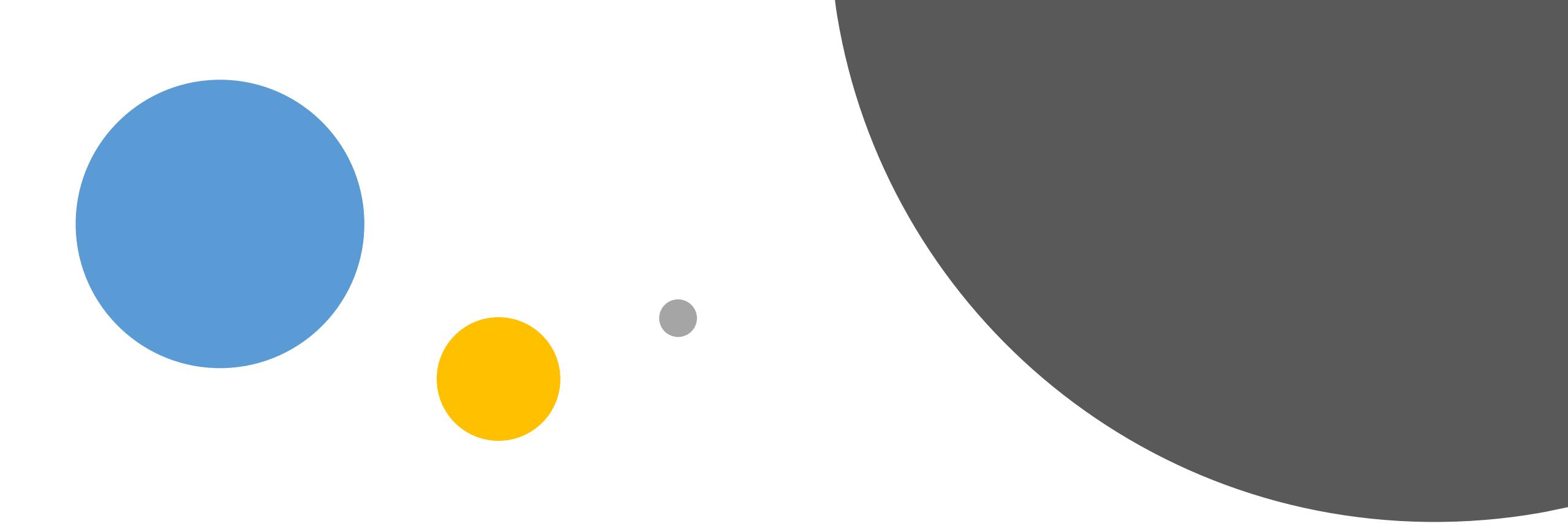




---

인재와 기업의 꿈을 연결합니다

온라인 멘토링 및 AI자기소개서 분석기 사용 설명서



# 온라인 현직자 멘토링 요청 방법

코멘토 홈페이지(<https://comento.kr/>)

통합 ▾ 두 단어 이상 입력하세요.

# 우측 상단의 “멘토링” 클릭!

멘토링 현직자 수업 답변하기

리드멘토가 되어주세요!

취업고민 · 자소서 · 면접

꿈꾸는 기업에 재직 중인  
현직자의 정보를 읽어보세요 ☑

현직자 정보 읽기



# 온라인 멘토링 사용법\_기본

The screenshot shows the comento platform interface. On the left, there's a sidebar with user information (김취준생, 메쉬코리아, 사업부) and navigation links (제휴 중, 경희대학교, 콘텐츠 열람, AI 자기소개서 분석기, 상담요청, 자소서 or 면접예상질문 (250자), 999쿠폰). A red box highlights the '상담사례' link.

The main area has a search bar and tabs for '멘토링', '현직자 수업', and '답변하기'. A notification icon shows 7 notifications. A red box highlights the '현직자에게 질문 올리기!' button.

1. 상담: A box containing the text "김취준생님, 현직자에게 정확한 정보를 물어보세요." (Ask the employer for accurate information).

2. 주천사례: A section showing examples of employer responses:

- 3. 삼성전자 ceim 영마 사업부: "안녕하세요 멘토님:) 삼성전자 ceim 영업마케팅 직무 지원 준비 중입니다. 자소서 작성할 때 특정 사업부에 초점을 맞추는 것이 좋은지, 그냥 '삼성전자'로 쓰는게 좋은지 궁금합니다. 감사합니다!" (2020.02.12)
- 현대글로비스: "회사 전체보다 ceim사업부로 초점을 맞추는 것이 좋습니다. 사업부 중심으로 쓰게 되면 지원동기나 포부를 쓸...
- 삼성전자: "지원할 때 사업부를 선택하게 되어있다면 당연히 명시해야하고, ceim부문으로 뺏는다면 굳이 세세히 적을 필...
- 삼성전자: "삼성은 사업부를 직접 선택해서 지원을 하고, 지원한 해당 직무에 본인이 왜 적합한지 묻는 자소서 문항도 있습...

3. 직무부트캠프: "영업/고객상담직무 인턴 경험이 없다면, 직무부트캠프에 참여하세요." (2020-02-15 10:24:55)

1. **현직자에게 질문하기** –
  - 1) 단순상담,
  - 2) 자기소개서 상담
  - 3) 면접 예상 질문 상담
2. **현직자의 상담사례, 직무소개 선택**
3. **상담사례, 또는 직무소개 내용 표시**

# 온라인 멘토링 사용법\_현직자상담

상담      자기소개서      면접 예상질문

남은 무료 요청      상담 무제한      자소서 · 면접 999 쿠폰

질문 유형 ▾

1 김취준생님, 현직자에게 정확한 정보를 물어보세요.

최신 취업 정보가 필요하면 지금 질문해보세요!

2 경희대학교, 경영학과       멘토에게 학교명 공개

3  특정 멘토에게 먼저 보여주기       고민을 공개하고 싶지 않으신가요?

회사명      직무명

체크 시, 고민이 비공개로 전환되며 3,000원이 부과됩니다.  
공개로 등록 후에는 비공개 전환이 불가합니다.

요청하기

본 서비스는 멘토와 멘티 간의 개인적인 상담을 지원하는 서비스입니다. 멘토는 본 서비스를 통해 멘티에게 개인적인 정보를 제공하거나 멘티에게 개인적인 정보를 제공하는 행위를 금지합니다. 멘토는 본 서비스를 통해 멘티에게 개인적인 정보를 제공하거나 멘티에게 개인적인 정보를 제공하는 행위를 금지합니다.

1. 묻고 싶은 내용 등록
2. 원하는 회사, 직무의 멘토에게 질문이 먼저 보여지도록 선택 가능
3. 요청하기-질문 신청 완료

# 온라인 멘토링 사용법\_현직자 상담 결과 예시

대신증권 | 경영지원

## Q. 증권사 vs 제조업 경영지원

요즘 같은 취업난에 감사하게도

대형증권사 백오피스와 국내 제조업 회계팀에서 인턴을 할 기회가 생겼는데, 어디로 가는것이 좋을까요 문의드립니다.

초봉 4천이상 + 안정성 + 근무지(수도권-충청) 을 기준으로 직장을 탐색하고있고, 금융과 회계쪽으로 스펙을 쌓아오고 있습니다!

본래는 제조업 회계재무를 목표로 하고, 증권사는 정년이 짧은 이미지 때문에 고려하고 있지 않았습니다. 그러나 선배님들의 말씀을 들어보니 생각보다 연봉도 괜찮고, 여성이 일하기에 백오피스가 비교적 안정적이고 육아휴직등이 잘 되어있어 사회생활의 첫 단추를 어디서 채워야할지 고민이 많습니다.

코로나 19 확산세가 이어지고 있는데, 건강주의하시고 많은 조언 부탁드리겠습니다?

2020.03.19

답변 3



현대L&C

코상무·제택률 89%

신고

두 군데 다 일장일단이 있기 때문에 단순 비교는 힘들 것 같습니다. 확실히 제조업보다 증권사가 여성이 다니기에 상대적으로 나은 환경이라고 볼 수는 있습니다.  
제조업은 남성을 선호하는 경향이 강해서요.



두 군데 인턴-정규직 전환율을 첫 번째 척도로 삼아야 합니다. 결국 정규직 전환이 되는 것이 가장 중요하기 때문에 취업 카페나 레이더를 돌려 전환율을 최대한 알아보고 결정하시는 것을 추천 드립니다.

2020.03.19

♡1

# 온라인 멘토링 사용법\_자기소개서 상담

## 자기소개서

걱정마세요! 평균 24시간 동안 **현직자 멘토님들께만** 공개되며,  
답변이 완료되면 즉시 비공개 처리됩니다.

1

멘토링 예시      유출방지 대책

+

- 1

자기소개서 질문을 입력하세요.(100자 이내)

2

자기소개서 본문을 입력하세요.

3

### 요청자 정보

정확한 멘토링을 위해서만 활동됩니다.

경희대학교

경영학과

멘트에게 학교명 가리기

### 멘토 정보

일치하는 멘트에게 가장 먼저 전달됩니다.

지원 회사

직무

제출 기한 (예: 02/11)

멘토님에게 요청할 사항을 남겨보세요.

가격 0쿠폰

0쿠폰

총 글자 0자

요청하기

1. 멘토링 예시:  
자기소개서 멘토링  
사례 확인

2. 자기소개서 질문 및  
내용 입력

3. 본인 정보 입력 및  
원하는 회사, 직무의  
멘토 기입  
→ 요청하기로 완료

# 온라인 멘토링 사용법\_자소서 멘토링 결과 예시

comento 통합 ▾ 두 단어 이상 입력하세요.

멘토링 현직자 수업 답변하기 | 7  
리드멘토가 되어주세요!

**자소서 업로드:** 피드백을 받고 싶은 자기소개서를 업로드 합니다. 요청을 올리면 맞춤법은 자동으로 교정됩니다.

**LG전자, 영업** ( 비공개 학교, 경영학과 )

"감사합니다 :)"  
9999.01.01

**본인의 역량에 관하여 기술하시오**

“누구와도 협력할 수 있는 팀 플레이어”

저는 대학시절 굉장히 다양한 팀 활동을 통해 사람들과 협력하고 관계를 유지하는 데 익숙합니다. 항상 팀을 통해서 성과를 창출하기 위해 노력하고 그것을 위해서 대학시절 풀물때, 광고동아리, 기업 **대학생 활동**, **대학생활동**, 학회와 SIFE활동에 참여했을 뿐 아니라 공모전에 2회 참석하여 팀원들과 협력하여 수상한 경험도 있습니다.

비록 해외 경험은 없지만 장교로 군 복무 기간 중 **UFG 훈련**에 참여하여 미군들과 1개월 동안 같이 협력하며 외국인들과도 어떻게 협업하며 일을 해야 하는지도 배울 수 있었습니다. 전투모의센터(BSC, Battle Simulation Center)의 통제장교 보좌관으로 **UFG 훈련**에 참여했을 때, 훈련을 진행하기 전부터 진행하는 내내 BSC에서는 미군 엔지니어들에게 워게임상의 오류나 수정 사항 등을 문서에 적어서 제출하다 보니 각 BSC에서 제출되는 오류의 내용이 종복이 많고 의사소통도 원활하지 않아 비효율적으로 업무가 진행되었습니다.

저는 자원하여 각 BSC에서 올라오는 오류 내용을 종합하여 정리 및 번역하여 미군들이 오류를 수정하는 업무를 도왔습니다. 처음에는 원래 지정된 업무도 아니었고 한국군이었던 저를 미군들은 잘 믿지 않았습

# 온라인 멘토링 사용법\_면접 멘토링 요청

## 면접예상질문

인사담당자는 합격한 자기소개서 질문과 내용을 보고 면접 질문을 준비합니다.  
합격 자기소개서 질문과 내용을 입력해, 멘토에게 예상 질문 및 면접 가이드를 받아보세요.  
걱정마세요! [현직자 멘토님들께만](#) 최대 24시간 동안 공개되어 사례로 등록되지 않습니다.

1

멘토링 예시

- 1

+

합격 자소서 질문을 입력하세요.(100자 이내)

2

합격 자소서 내용을 입력하세요.

3

요청자 정보

정확한 멘토링을 위해서만 활용됩니다.

경희대학교

경영학과

멘토에게 학교명 가리기

멘토 정보

일치하는 멘토에게 가장 먼저 전달됩니다.

지원 회사

직무

제출 기한 (예: 02/11)

멘토님에게 요청할 사항을 남겨보세요.

가격 0쿠폰

0쿠폰

총 글자 0자

요청하기

## 1. 멘토링 예시: 면접 멘토링 사례 확인

## 2. “합격” 자기소개서 질문 및 내용 입력

## 3. 본인 정보 입력 및 원하는 회사, 직무의 멘토 기입 → 요청하기로 완료

# 온라인 멘토링 사용법\_자소서 멘토링 결과 예시

쿠팡의 업체관리 직무에 지원한 가장 큰 동기는 무엇인지 기재해 주세요.

[최고의 속도와 최적의 솔루션]

저는 언제나 비전이 확실하고 그 비전을 향해 구체적인 목표를 세우고 성장하는 회사에서 일하고 싶었습니다. 그래야만 저 역시 구체적인 목표를 가지고 회사와 함께 성장할 수 있다고 믿기 때문입니다.

쿠팡은 어느 기업보다 성장속도가 빠르고, 먼 미래를 내다보는 능력을 가지고 있습니다. 누구도 가지 않은 길을 개척하며 누구보다 빠르게 달려가고 있으며, 소셜커머스 회사로 시작한 쿠팡의 미래는 이제 누구도 예측할 수 없다고 생각합니다.

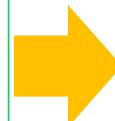
이처럼 최고의 속도를 내고 있는 쿠팡에는 최적의 솔루션이 반드시 필요합니다. 빠른 성장은 내실 있는 바른 성장으로 이어져야 하고, 저는 쿠팡의 성장을 올바르게 바꾸는 힘이 바로 업체관리 직무에 있다고 생각합니다. 판매 업체를 효율적으로 관리함으로써 고객의 만족을 이끌고, 고객의 만족은 결국 쿠팡에 대한 신뢰로 이어져 바른 성장을 이끌어 낼 수 있기 때문입니다. 저는 업체관리 직무의 주요 기능이 저의 적성과 경험을 살릴 수 있는 천직이라고 생각합니다.

미국 샌프란시스코 공항에서 약 15개월간 기업 고객을 관리하고 기업 단위의 컴플레인에 대응하며 업무를 수행했던 경험이 있습니다. 항상 ‘최악의 고객서비스는 행동하지 않는 것이다.’라는 일념 하에 책임감을 가지고 현장을 누비며 고객과 소통하기 위해 노력하였습니다. 저는 이 경험을 통해, 고객 커뮤니케이션 능력과 고객의 니즈를 신속하게 파악하여 즉각적으로 해결하는 대처능력을 터득할 수 있었습니다. 고객 지향적 마인드를 인정받아 인턴으로서는 최초로 부모님 초대 항공권과 부서장으로부터 추천서를 받기도 하였습니다.

업체 관리 직무와 공항은 다양한 고객을 상대한다는 점에서 그 성질이 기본적으로 같다고 생각합니다. 저는 공항에서, 업체 관리 직무를 수행하기 위한 초석을 다졌다고 생각합니다. 저의 경험과 역량에 최고의 기회를 더하여 쿠팡의 성장에 기여함으로써, 저 역시 함께 성장하는 기쁨을 꼭 누리고 싶습니다.

977자

합격자기소개서 예시



에스케이인포섹

멘토 정보

Q1. 미국 인턴에서 구체적으로 어떤 업무를 했는지

내용이 자세하게 안나와 있고 이 경험을 통해 신속하게 고객ニ즈를 파악했다고 나와있어서 물어볼 것 같습니다



Q2. 업체관리직무란 무엇이라 생각하는가

업체업무관리는 어떠한 것이 필요하다고 써있지만 왜 그게 필요한지 잘 안써있어서 정의를 다시 물어볼 것 같습니다

2016.03.21.

신고 | 답글

(주)두산 직무/학교 일치

멘토 정보

Q1. 구체적인 목표를 가지고 회사와 함께 성장하는 것이 본인에게 왜 중요한지? 그리고 실제로 조직의 목표와 개인의 목표를 스스로 합치시키고 성장해본 경험이 있는지?

목표 지향적인 사람임을 어필하는 내용이고 쿠팡에서 그것을 달성할 수 있다고 믿는다는 지원동기인데요, 저라면 면접에서 실제로 Goal-oriented된 사람인지, 생각과 경험을 통해서 검증하려고 할 것 같습니다.

Q2. 공항에서 근무 중 실제로 고객의 컴플레인이 있었을 때 어떻게 대처했는지 사례와 배운점이 무엇인지?

대 고객업무를 잘 하기 위해 순발력과, 대 고객 업무를 실제로 즐길 수 있는 사람인지를 검증하기 위해 구체적인 사례와 배운점을 들어보고 싶습니다.

2016.03.21.

신고 | 답글

멘토들의 멘토링

# CONTACT

---

 010-3154-4017 (이민규 매니저)

 mingyu.lee@comento.kr

 <http://comento.kr>



Copyright © (주)코멘토 All right reserved